

PROGRAM ZAWARA INDEPENDENT DISTRIBUTOR (ZID) | Agent

KONSEP PERNIAGAAN ZAWARA®: ZAWARA mengedarkan produk kosmetik & penjagaan diri HANYA melalui ZAWARA INDEPENDENT DISTRIBUTOR (ZiD) yang terdiri dari kategori DROPSHIP, AGENT & eSTOCKIST. Produk ZAWARA® tidak terdapat di toko-toko jamu atau kiosk tetap.

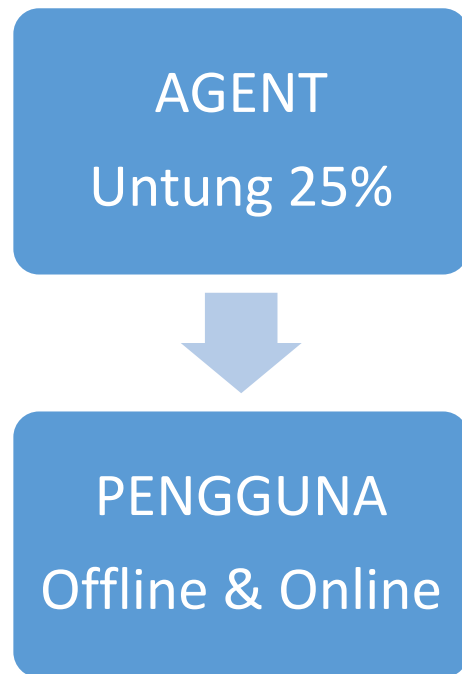
PEMBELIAN STOK ZAWARA®: Sistem ZAWARA ini menggalakkan penyimpanan stok yang minimum untuk kegunaan sendiri, untuk buat demo & untuk jualan offline.

Kebanyakan jualan kepada pelanggan digalakkan dilakukan melalui sistem ONLINE ZAWARA yang dikenali sebagai S.A.K.A (Sistem Automatik Kawalan Agent). HQ akan hantar terus kepada pelanggan anda menggunakan resit “dari” anda.

Anda juga boleh dapatkan stok melalui penghantaran Poslaju, datang terus ambil di HQ, datang ambil di DC atau datang ambil di Cosmetic Machine (DC Lori Bergerak) ZAWARA. Semua pembelian mesti dibuat melalui sistem S.A.K.A.

PENDAPATAN ANDA SEBAGAI ZID: Sebagai ZAWARA INDEPENDENT DISTRIBUTOR (ZiD), anda menjana pendapatan melalui cara aktif & juga secara pasif seperti carta berikut:

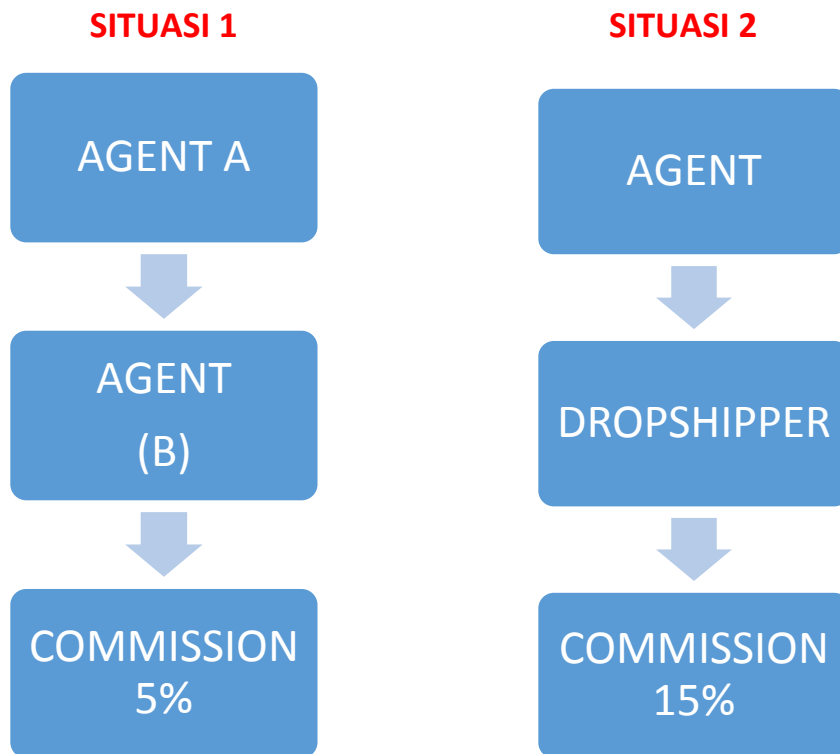
PENDAPATAN AKTIF: ZiD boleh menjual secara runcit kepada pengguna dengan 25% keuntungan. Ini boleh dilakukan OFFLINE dengan menjual kepada kenalan, rakan sekerja, kiosk & booth sementara. ZiD juga boleh menjual secara ONLINE dengan menggunakan copywriting, imej, video serta testimonial yang di letakkan pada Facebook account & page, Instagram serta Blog anda.



PENDAPATAN PASIF: ZAWARA juga mewujudkan sistem pendapatan pasif untuk ZAWARA INDEPENDENT DISTRIBUTOR (ZiD) mendapat insentif komisen seumur hidup!

Caranya adalah dengan merekrut orang lain untuk menjadi ZID secara agresif. Pendapatan pasif ini sebagai sumber pendapatan anda tanpa anda sedari. Komisen adalah keatas nilai pembelian ZID yang anda rekrut. Keuntungan asas AGENT adalah 25%.

PENGIRAAN KOMISEN PENDAPATAN PASIF BILA AGENT REKRUT ZID LAIN



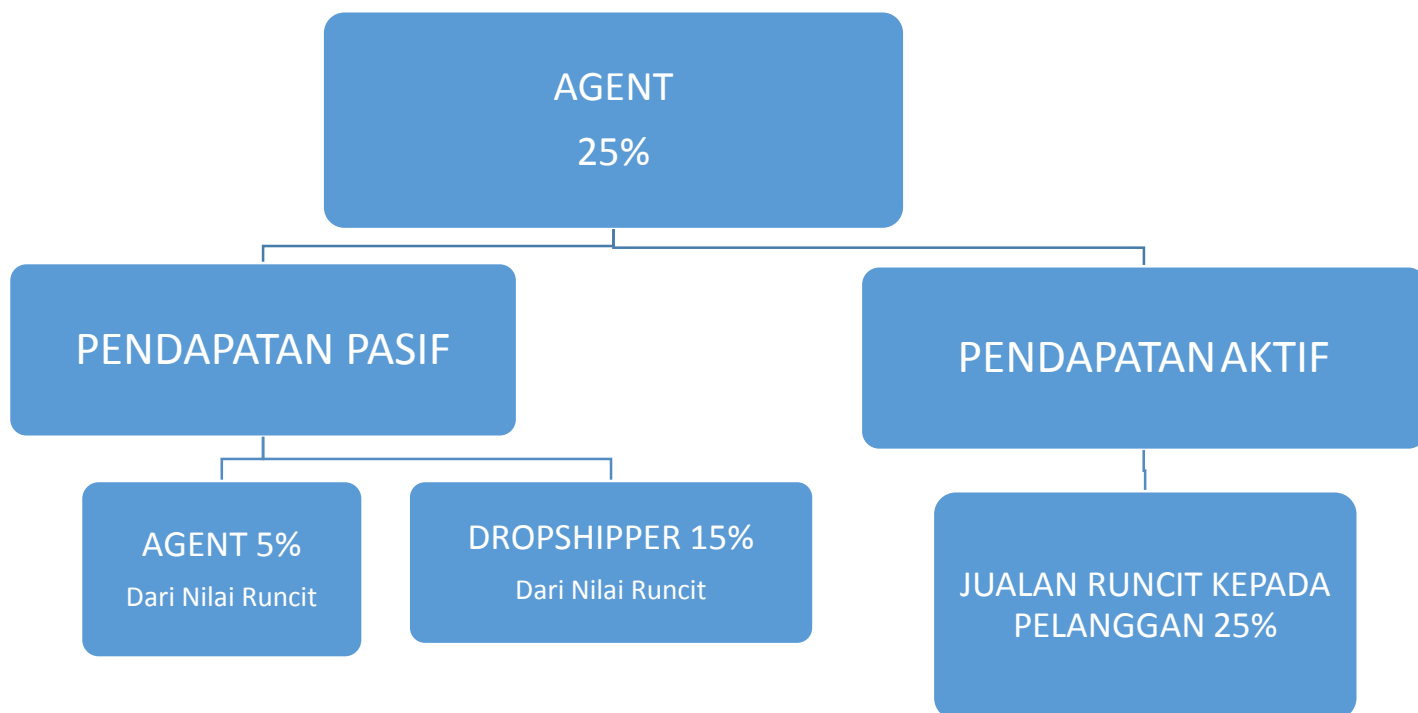
SITUASI 1: CARA PENGIRAAN PENDAPATAN PASIF KOMISEN ADALAH BERDASARKAN DARIPADA AGENT A MENGREKRUT AGENT B YANG BARU.

- AGENT A akan mendapat 5% komisen keatas NILAI PEMBELIAN RUNCIT, setiap kali AGENT membeli stok & merekrut AGENT baru.
- Contoh 1: Apabila AGENT B baru daftar & bayar Rm400 (Nilai Runcit Rm533), AGENT A akan mendapat Rm26.65
- Contoh 2: Bila AGENT B beli stok pada harga Rm750 (Nilai Runcit Rm1000), AGENT A akan mendapat komisen Rm50.

SITUASI 2: CARA PENGIRAAN KOMISEN ADALAH BERDASARKAN DARIPADA AGENT MENGREKRUT DROPSHIPPER YANG BARU.

- AGENT akan mendapat 15% komisen keatas nilai pembelian RUNCIT, setiap kali DROPSHIPPER membeli stok & mengrekrut DROPSHIPPER baru.
- Contoh 1: Apabila DROPSHIPPER baru daftar & bayar Rm100 (Nilai Runcit Daftar Dropship Rm100), Agent akan mendapat komisen Rm15.
- Contoh 2: Bila DROPSHIPPER beli stok pada harga Rm750 (Nilai Runcit Rm1000), Agent akan mendapat komisen Rm150.

SENARIO IDEAL PENDAPATAN ZID AGENT



CARA AGENT JANA PENDAPATAN SEBULAN RM3,750:

SUMBER 1: PENDAPATAN AKTIF

- AGENT buat Jualan RUNCIT RM3,000. Keuntungan 25% = **RM750**

SUMBER 2: PENDAPATAN PASIF MELALUI AGENT

AGENT A dapat PENDAPATAN PASIF dari pembelian Agent-agent yang AGENT A rekrut.

- Katakan 10 orang Agent membeli stok berjumlah Rm20,000 (Nilai Runcit Rm26,667) dari HQ. eSTOCKIST A akan dapat komisen sebanyak **RM1,333.35**

SUMBER 3: PENDAPATAN PASIF MELALUI DROPSHIPPER

- AGENT A dapat PENDAPATAN PASIF dari pembelian Dropship-dropship yang AGENT A rekrut.
- Katakan 10 orang dropship membeli stok berjumlah Rm10,000 (Nilai Runcit Rm11,111.11) dari HQ. eSTOCKIST A akan dapat komisen sebanyak **RM1,666.67.**

JUMLAH PENDAPATAN SEBULAN AGENT A: $RM750 + RM1,333.35 + RM1,666.67 = RM3,750$